



Juni 2026

What's new in D365

Power Platform & Customer Engagement



Ihr D365 What's new Team



Leandro Meermeier
Executive Management



Maximiliane Voigt
Consultant



Robert Müller
Senior Consultant



Tim Mark
Solution Architect

Verfügbarkeit von Service-Updates

CY26Q3
10.0.48

Vorschau verfügbar	Allgemeine Verfügbarkeit manuelles Update	Erstes automatisches Update	Zweites automatisches Update	Ende des Lebenszyklus
24. April 2026	5. Juni 2026	3. Juli 2026	31. Juli 2026	16. Februar 2027



Disclaimer

Wir weisen ausdrücklich darauf hin, dass eine Aktivierung ohne vorherige Rücksprache zu Fehlern führen kann. Wir können nicht garantieren, dass die hier vorgestellten Funktionalitäten ohne vorherige Anpassung in kundenspezifischen Projekten lauffähig sind. Daher übernehmen wir auch keine Gewährleistung für neue Funktionalitäten, die vom Kunden eigenmächtig und ohne Rücksprache mit unseren Consultants aktiviert wurden. Die Präsentation dient lediglich der Vorstellung der neuen Funktionalitäten und stellt keine Handlungsempfehlung hinsichtlich der Aktivierung der Funktionalitäten dar.

「What's new

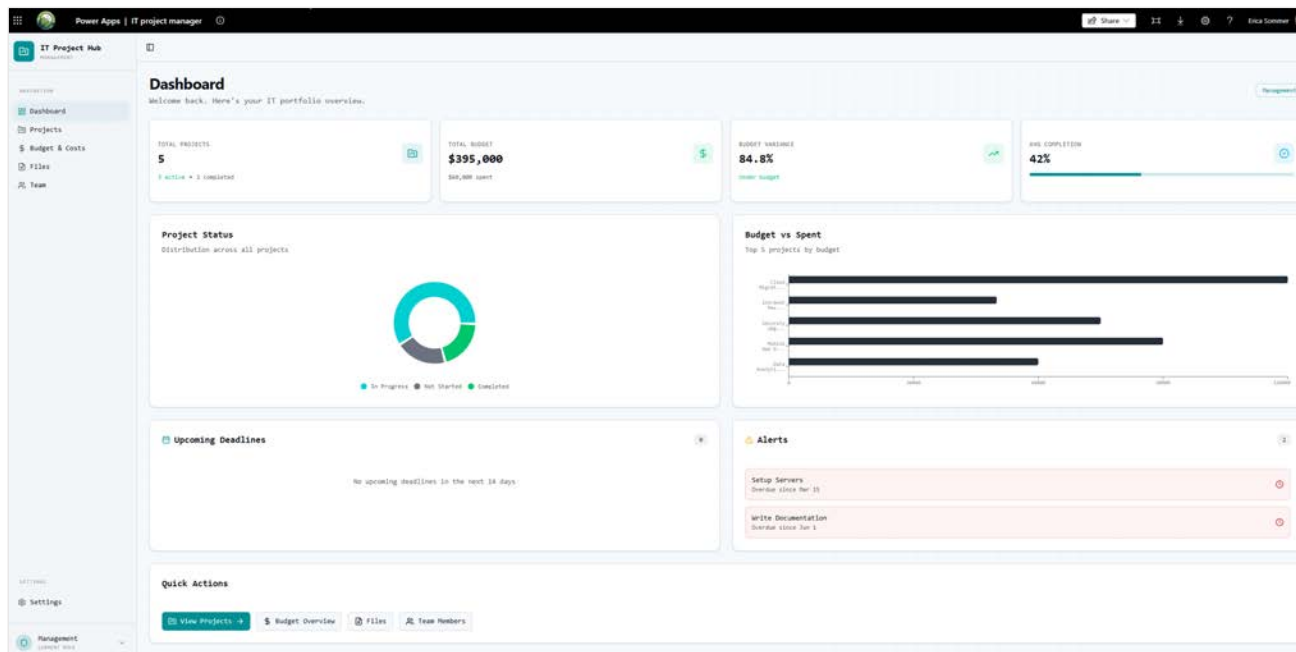
Power Platform Highlights

Power Apps Code Apps now GA

Pro-Entwickler können eigenständige Web-Apps mit modernen Webtechnologien wie React, TypeScript und Vite in ihrer eigenen IDE erstellen und nativ in Power Apps ausführen. Die Apps können direkt aus dem Code heraus auf Dataverse und mehr als 1.500 Konnektoren zugreifen. Authentifizierung, Governance und Sicherheitsrollen der Power Platform greifen automatisch. Die Entwicklung kann durch KI unterstützt werden, zum Beispiel mit GitHub Copilot. So lassen sich Apps schneller erstellen, bereitstellen und als Pro-Code-Frontends auf Geschäftsdaten aufbauen.

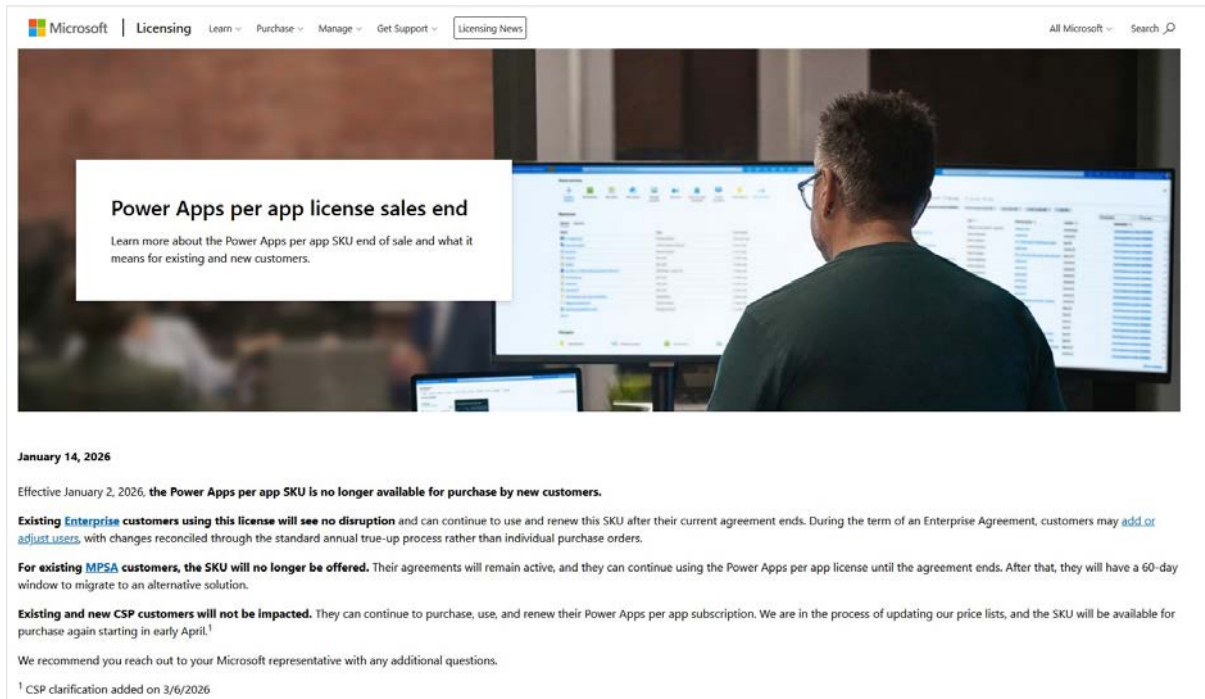


ENHANCEMENT

[illegible]

End of sale for the Power Apps 'per app' plan

Seit dem 2. Januar 2026 ist die Power Apps per app SKU für Neukunden nicht mehr erhältlich. CSP-Kunden sollen die SKU weiterhin über CSP-Preislisten beziehen können. Für MPSA-Kunden endet die Verfügbarkeit nach Ablauf der aktuellen Vereinbarung. Als Alternativen stehen Power Apps Premium oder eine nutzungsbasierte Abrechnung zur Verfügung. Unternehmen mit Power Apps per app-Plan sollten Lizenzierung, Verlängerung und Budgetauswirkungen vor dem nächsten Vertragszyklus prüfen.



The screenshot shows a Microsoft Licensing News article. The header includes the Microsoft logo and navigation links: Licensing, Learn, Purchase, Manage, Get Support, and Licensing News. The main headline is 'Power Apps per app license sales end'. Below it, a sub-headline reads: 'Learn more about the Power Apps per app SKU end of sale and what it means for existing and new customers.' The article text states: 'Effective January 2, 2026, the Power Apps per app SKU is no longer available for purchase by new customers. Existing Enterprise customers using this license will see no disruption and can continue to use and renew this SKU after their current agreement ends. During the term of an Enterprise Agreement, customers may add or adjust users, with changes reconciled through the standard annual true-up process rather than individual purchase orders. For existing MPSA customers, the SKU will no longer be offered. Their agreements will remain active, and they can continue using the Power Apps per app license until the agreement ends. After that, they will have a 60-day window to migrate to an alternative solution. Existing and new CSP customers will not be impacted. They can continue to purchase, use, and renew their Power Apps per app subscription. We are in the process of updating our price lists, and the SKU will be available for purchase again starting in early April.' A footnote at the bottom states: '1 CSP clarification added on 3/6/2026'.

Microsoft | Licensing | Learn | Purchase | Manage | Get Support | Licensing News

Power Apps per app license sales end

Learn more about the Power Apps per app SKU end of sale and what it means for existing and new customers.

January 14, 2026

Effective January 2, 2026, the Power Apps per app SKU is no longer available for purchase by new customers.

Existing Enterprise customers using this license will see no disruption and can continue to use and renew this SKU after their current agreement ends. During the term of an Enterprise Agreement, customers may [add or adjust users](#), with changes reconciled through the standard annual true-up process rather than individual purchase orders.

For existing MPSA customers, the SKU will no longer be offered. Their agreements will remain active, and they can continue using the Power Apps per app license until the agreement ends. After that, they will have a 60-day window to migrate to an alternative solution.

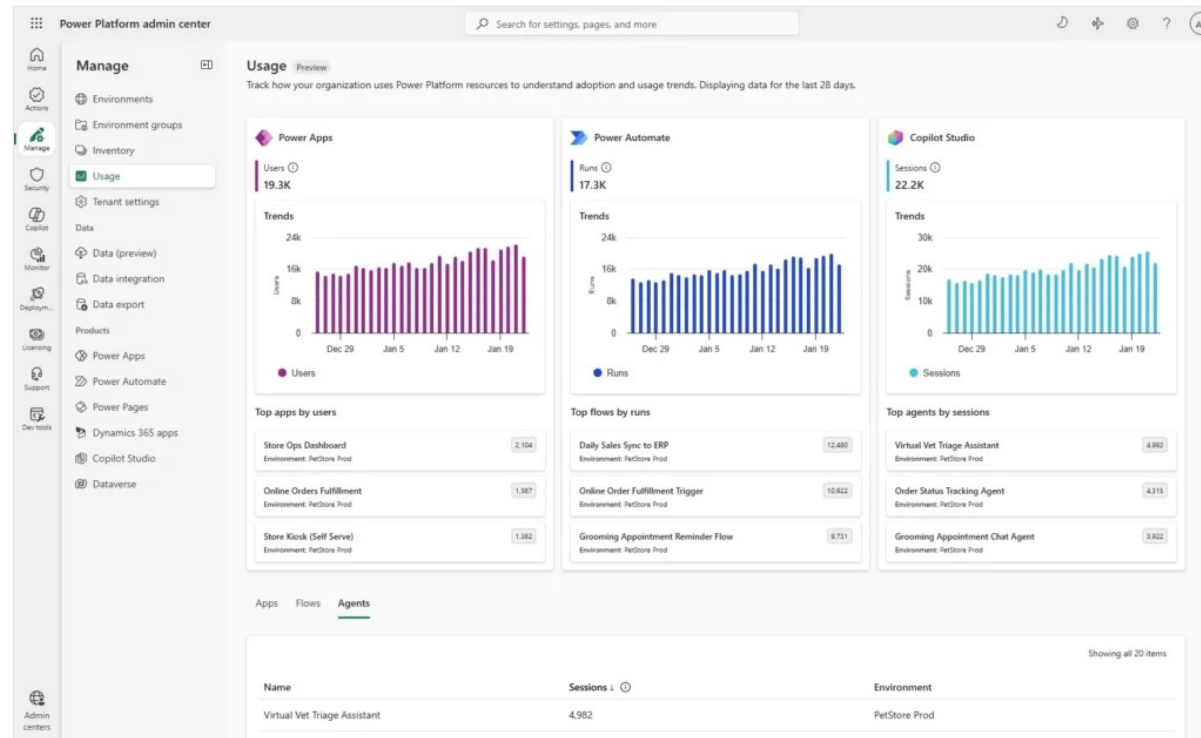
Existing and new CSP customers will not be impacted. They can continue to purchase, use, and renew their Power Apps per app subscription. We are in the process of updating our price lists, and the SKU will be available for purchase again starting in early April.¹

We recommend you reach out to your Microsoft representative with any additional questions.

¹ CSP clarification added on 3/6/2026

Power Platform Inventory

Mandantenadministrierende erhalten eine zentrale Übersicht über Cloud-Flows, Copilot-Studio-Agent-Flows und Workflows in allen Umgebungen. So lassen sich verwaiste Ressourcen schneller erkennen, Compliance-Anforderungen besser unterstützen und besonders aktive Automatisierungen leichter nachvollziehen. Konnektoren, Aktionen und Nutzungsdaten stehen auf der Roadmap und sollen den Governance-Nutzen für IT-Teams weiter erhöhen.

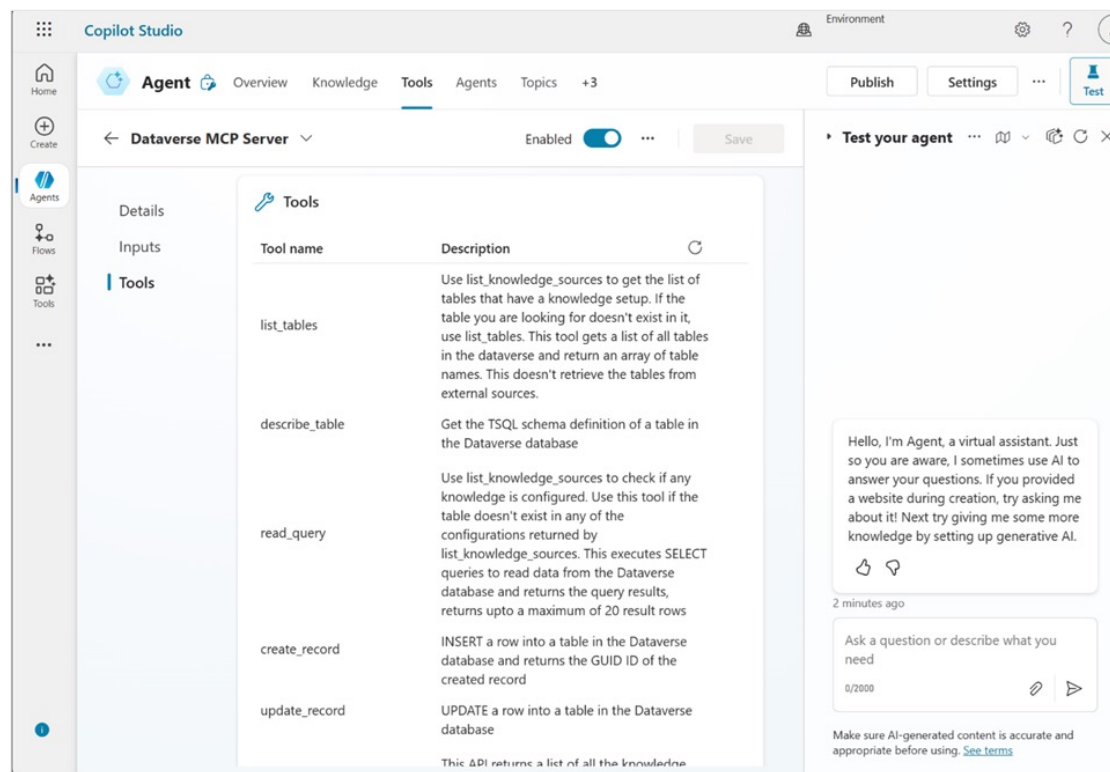




Dataverse MCP Server

Dataverse kann als MCP Server fungieren und KI-Agenten in Copilot Studio, GitHub Copilot und Claude einen standardisierten, kontrollierten Zugriff auf Dataverse-Daten ermöglichen. Damit können Agenten Dataverse-Daten abfragen sowie Datensätze per natürlicher Sprache erstellen oder aktualisieren. Der Dataverse MCP Server berücksichtigt Datenmodell, Authentifizierung und Sicherheitsrollen. So arbeiten Agenten nur innerhalb der jeweils zulässigen Berechtigungen mit Unternehmensdaten. Externe MCP Clients müssen für die Umgebung aktiviert und konfiguriert werden.

Hinweis: Der Zugriff durch externe Agenten kann Copilot Credits verbrauchen und passende Lizenzen erfordern.



Microsoft 365 Copilot inside Power Apps

Copilot ist direkt in *model-driven* Apps allgemein verfügbar und in Canvas-Apps als Preview verfügbar. App-Daten können analysiert und Antworten daraus abgeleitet werden, ohne die App zu verlassen. Je nach Konfiguration lassen sich auch Dokumente oder Kommunikationsverläufe einbeziehen. So unterstützt KI direkt dort, wo mit benutzerdefinierten Apps rund um ERP-Prozesse gearbeitet wird.

The screenshot displays the Microsoft 365 Copilot interface within a Power Apps environment. On the left, a table titled 'All Candidates' lists various individuals with their roles, profiles, current status, and interview details. The table includes columns for Candidate, Role Title, Profile, Current, Days, Interview Ar..., Locat..., Source, and Backgrou... The table is filtered by keyword and shows 18 rows.

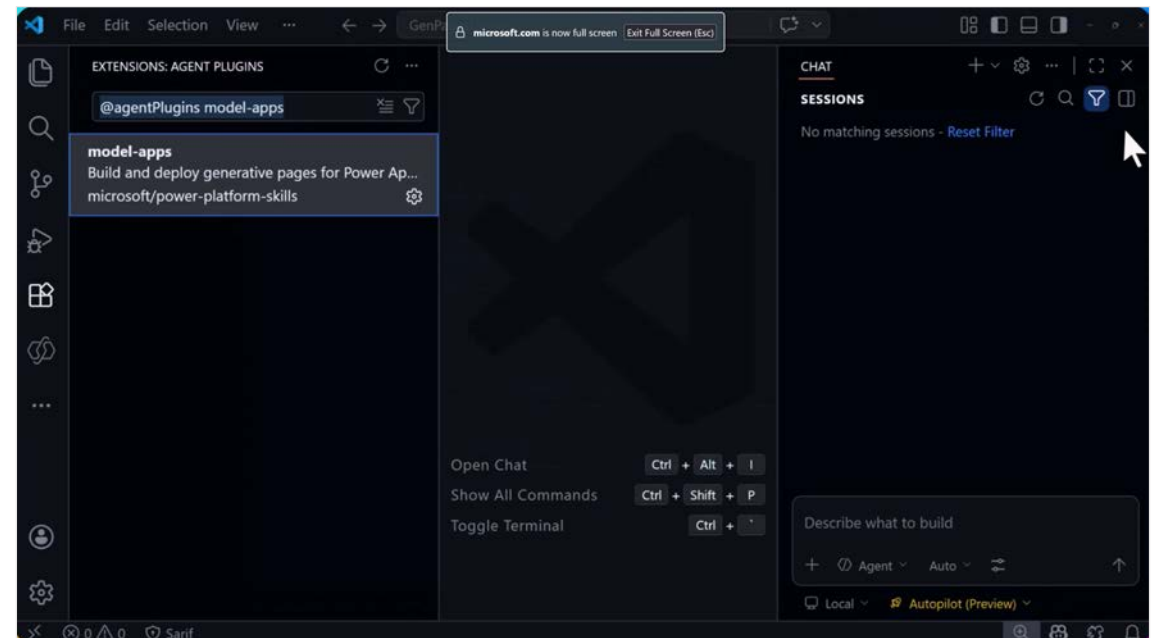
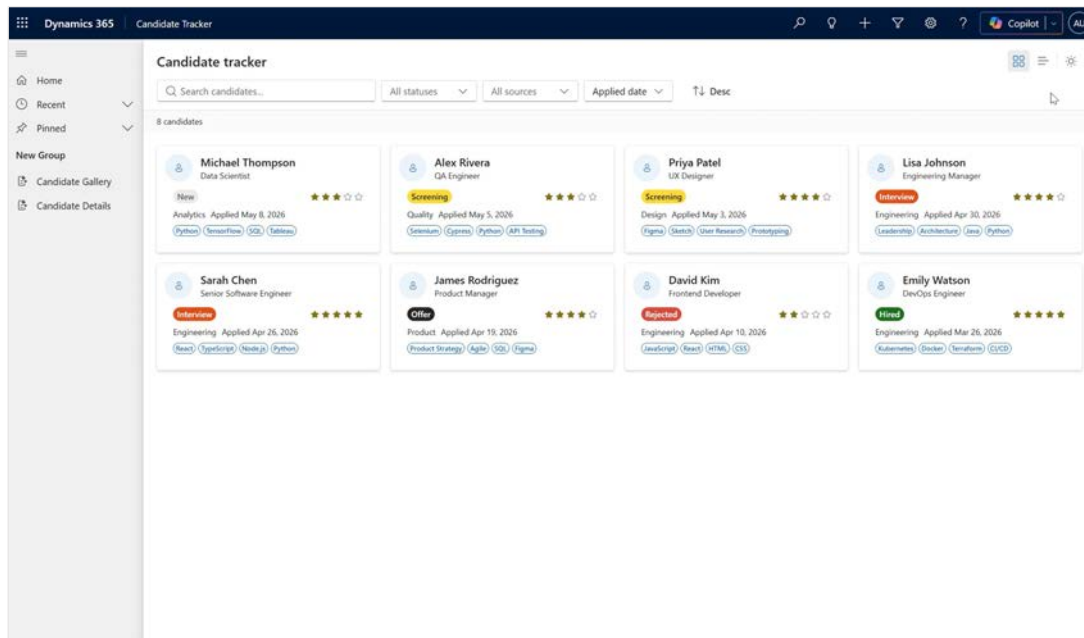
On the right, the Copilot chat interface is visible, showing a conversation with the user. The chat includes a search bar, a 'Visualize' button, and a list of messages. The messages are as follows:

- Message 1: "Hi, how can I assist?"
- Message 2: "How many accounts are in Redmond?"
- Message 3: "There are 2 accounts in Redmond."
- Message 4: "How many table rows are overdue?"
- Message 5: "What are my table names?"
- Message 6: "Who is record name assigned to?"
- Message 7: "List the accounts in Redmond"
- Message 8: "Provide details about each account"
- Message 9: "Are there any accounts in other locations?"

The chat interface also includes a 'Message Copilot' button and a 'Visualize' button. A red arrow points from the chat interface to the table of candidates.

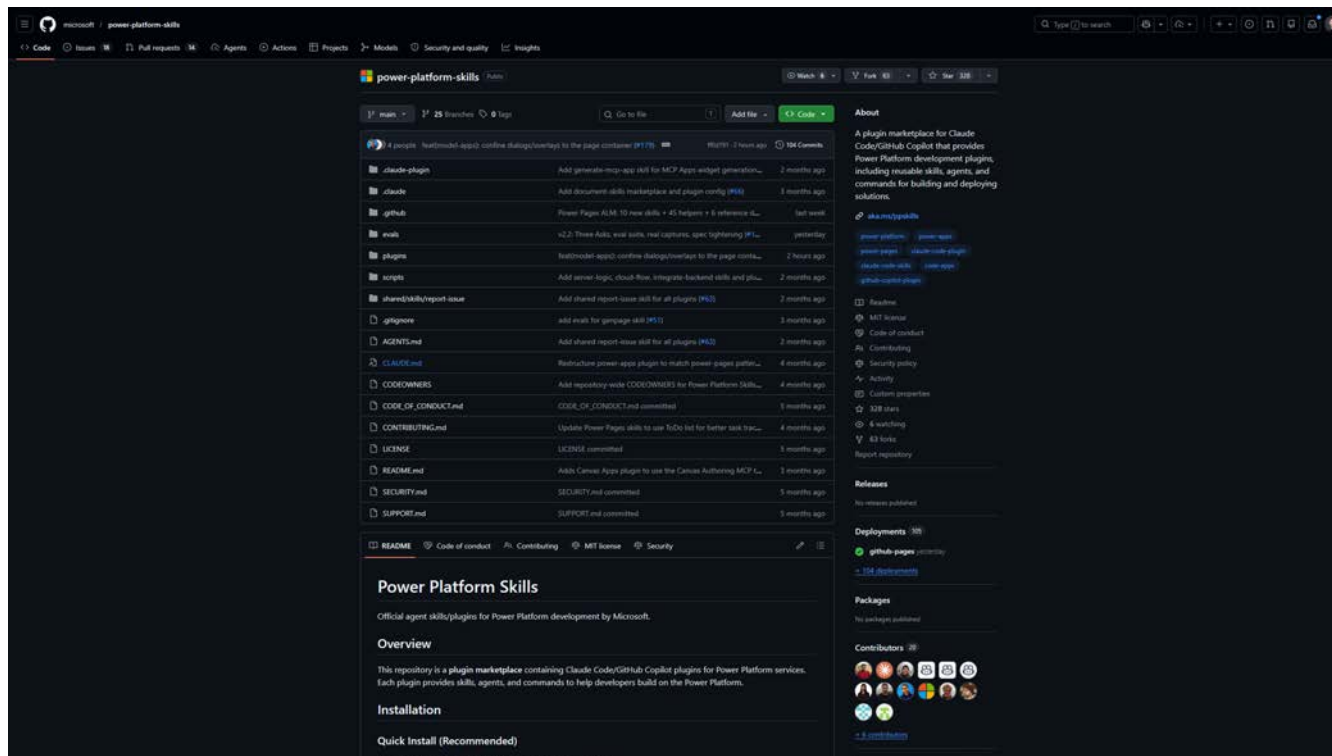
Generative pages via AI codegen tools

Mit dieser Funktion können Entwicklungsteams benutzerdefinierte Seiten in *model-driven* Apps erstellen. Dafür lassen sich KI-gestützte Coding-Tools wie GitHub Copilot CLI oder Claude Code verwenden. *Generative pages* können mit Datensatzkontext geöffnet und zum Beispiel über Command-Bar-Buttons, Tabellenzeilen oder Subgrids gestartet werden. Damit unterstützt die Plattform eine KI-gestützte, code-first Entwicklung von Power Apps-Erlebnissen.



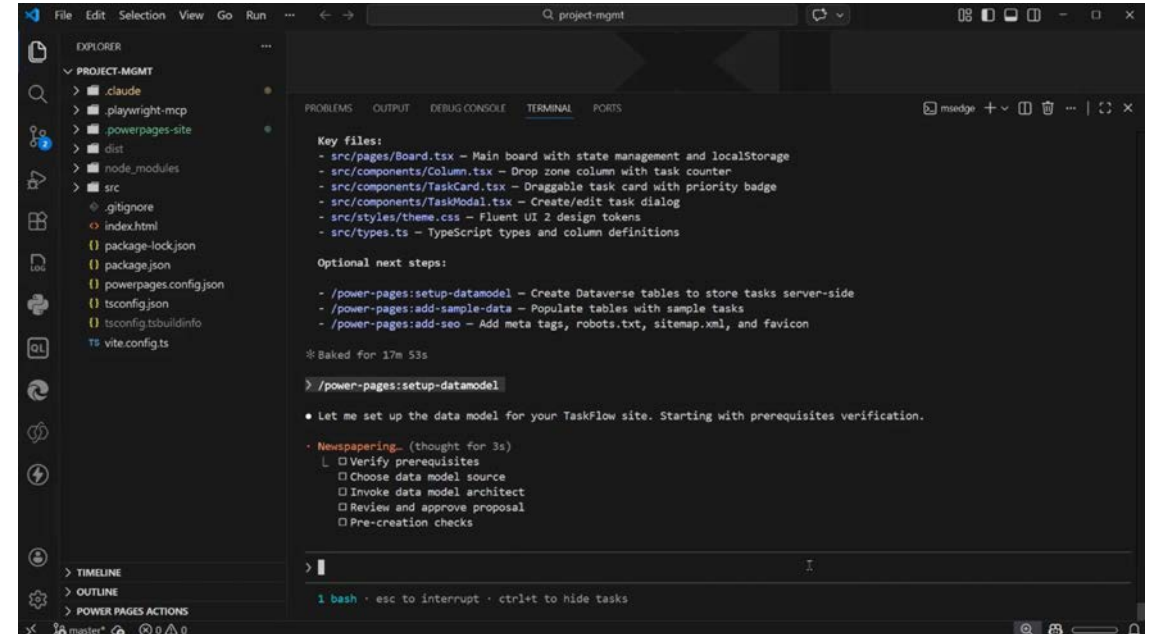
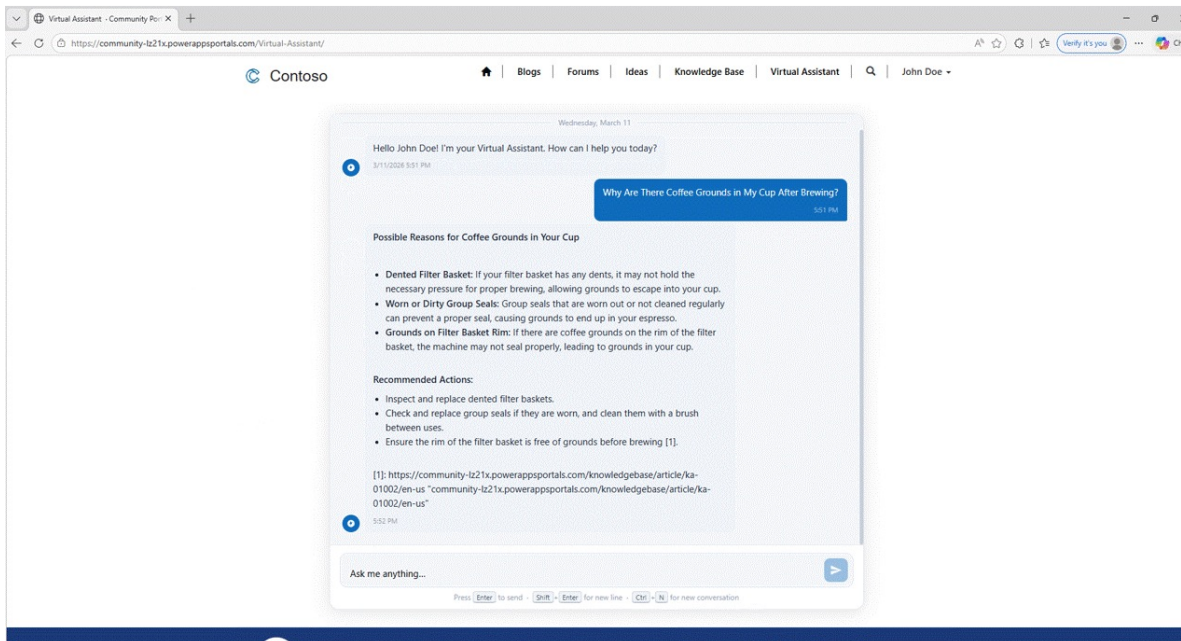
Microsoft Power Platform Skills / Plugins

Microsoft Power Platform Skills stellt offizielle Microsoft-Plugins für Claude Code und GitHub Copilot bereit. Über einen Installer werden Plugins für Power Pages, *model-driven* Apps, *generative pages*, Code Apps und Canvas-Apps eingerichtet. Die Plugins enthalten wiederverwendbare Skills, Agents und Commands für die Entwicklung und Bereitstellung von Power Platform-Lösungen über natürliche Sprache. Das beschleunigt die KI-gestützte Entwicklung auf der Power Platform, besonders für Pro-Developer-Teams.



Power Pages: AI plugin & Agent API

Das Power Pages-Plugin für GitHub Copilot CLI und Claude Code stellt einen KI-gestützten für moderne Single-Page-Application-Websites auf Power Pages bereit. Websites können in natürlicher Sprache beschrieben werden. Das Plugin unterstützt bei Projekterstellung, Power Pages Web API, Berechtigungen und Bereitstellung. Zusätzlich können Copilot-Studio-Agents eingebunden werden, um individuelle Chat-Erlebnisse direkt im Portal bereitzustellen. Besonders relevant ist das für Kunden- und Lieferantenportale auf Basis von ERP-Szenarien.



Power Automate: licensing usage reporting & flow recovery

Berichte zur Lizenznutzung in Power Automate sind im Power Platform Admin Center unter 'Licensing' > 'Power Automate' > 'Usage' verfügbar. Sie zeigen, welche Kapazitäten genutzt werden, wo Lizenzierungsbedarf besteht und welche Flows besonders häufig ausgeführt werden. Versehentlich gelöschte Flows können direkt im Power Automate-Portal wiederhergestellt werden. So lassen sich Kosten transparenter steuern, Ausfallzeiten reduzieren und administrative Aufgaben vereinfachen.

Feature management
Do not enable new features automatically

Search for a page

USMF | Contoso Entertainment System USA

New: 23, Not enabled: 271, Scheduled: 1

Enable all, Check for updates

Filter

Feature name	Status	Enable date	Feature added
Accounting Source Explorer Advanced File Export	✓	8/5/2025	7/31/2025

Accounting Source Explorer Advance... ✓
Feature added 7/31/2025
General ledger
[Learn more](#)

This feature was enabled on 8/5/2025

Description
Allows Accounting Source Explorer to export data from multiple ledgers into a single Excel file

New canvas controls: Grid Container & Data Grid

Der Grid Container ist ein CSS-Grid-Layoutcontainer für Canvas-Apps und erleichtert den Aufbau responsiver Layouts. Das neue Fluent UI Data Grid ist als Preview verfügbar und bietet eine kompakte Tabellenansicht mit integrierter Suche, sortierbaren Spalten und Mehrfachauswahl. Zusammen sorgen diese Steuerelemente für übersichtlichere, responsivere und datenreichere Canvas-App-Oberflächen.

The image shows a Canvas App interface. On the left, a Grid Container is visible, containing a blue button labeled 'Button' and several empty grid cells. A mouse cursor is hovering over one of the empty cells. On the right, a Data Grid is displayed, featuring a search bar at the top and a table of data. The table has columns for Asset ID, Title, Available, and Link to item. The data rows list various mobile devices and their availability.

☐	Asset ID	Title	Available	Link to item
☐	6492366	Galaxy S6 Edge	1	https://microsoft.sh...
☐	E1436689	Google Pixel	0	https://microsoft.sh...
☐	E1436690	Google Pixel XL	0	https://microsoft.sh...
☐	5016954	iPad Air	0	https://microsoft.sh...
☐	5399390	iPad Air	0	https://microsoft.sh...
☐	6428834	iPad Air	0	https://microsoft.sh...
☐	6462023	iPad Air2	1	https://microsoft.sh...
☐	6462024	iPad Air2	0	https://microsoft.sh...
☐	5399390	iPad Air	0	https://microsoft.sh...

Weiterführende Informationen



Disclaimer

Wir weisen ausdrücklich darauf hin, dass die hier vorgestellten Funktionen von uns redaktionell ausgewählt wurden und demnach keinen Anspruch auf eine vollständige Darstellung des Funktionsumfangs eines Service-Updates haben. Eine vollständige Übersicht über die jeweils zugrundeliegenden Funktionen finden Sie in der offiziellen Microsoft-Dokumentation.

[Microsoft Power Platform: 2026 release wave 1 plan](#)

The background is a blue-tinted photograph of a man with glasses and a headset, smiling while looking at a tablet. The image is semi-transparent, allowing the text to be overlaid.

What's new in D365 Customer Engagement

In dieser Version enthaltene **Features**

Feature Area	Feature Name	Enabled By
Sales Hub	Natural Language Filter	Sales Hub Copilot
Sales Hub	Smart Paste	Sales Hub Copilot
Sales Hub	Visualize with Copilot	Sales Hub Copilot
Sales Hub	Enrich Opportunity Data	Sales Hub Copilot



Natural Language Filter

Mit dieser Funktion lassen sich Daten in Dynamics 365 Sales über natürliche Sprache suchen, filtern und sortieren. Suchanfragen wie „Leads aus Deutschland, die diesen Monat erstellt wurden“ liefern schnell relevante Datensätze, ohne dass komplexe Filter manuell aufgebaut werden müssen. Die angewendeten Filter werden als Filterchips angezeigt und können bei Bedarf geprüft oder entfernt werden.

← | leads owned by current user, active state, from Germany, ...

Refresh | Delete | ... | Visualize

leads from germany created this month

Owner: Me

Status: Open

Country/Region: Germany

Created On: This month

☐ Name	Topic	Status Reason	Created On
☐ Max Muster	Interest in Sales	New	6/3/2026 3:45 PM



Smart Paste

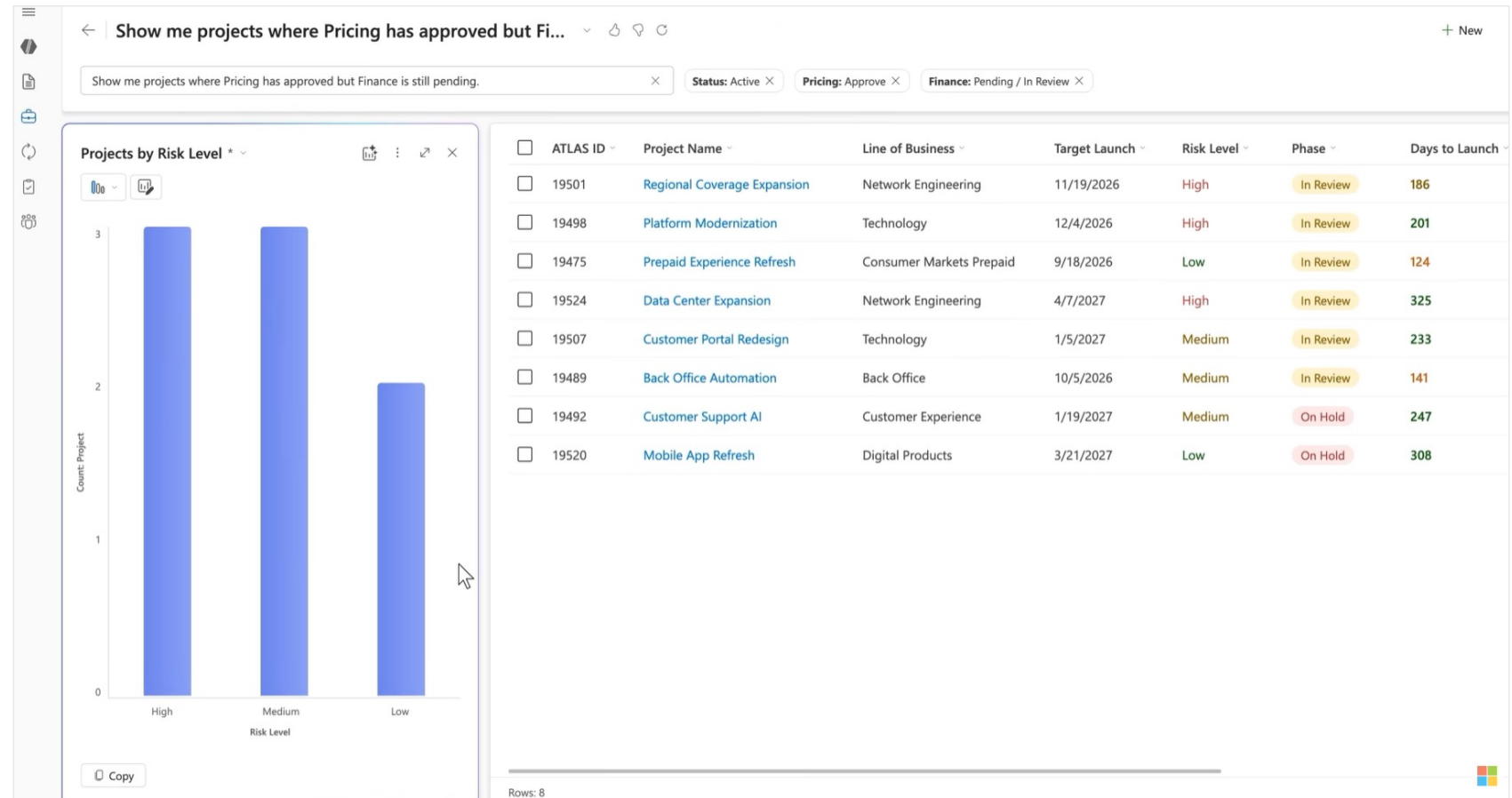
Diese Funktion hilft dabei, unstrukturierte Informationen aus E-Mails, Notizen oder anderen kopierten Inhalten direkt in CRM-Formulare zu übernehmen. Smart Paste analysiert den Inhalt der Zwischenablage und schlägt passende Werte für Felder wie Namen, Unternehmen, Telefonnummern und Kontaktdaten vor. Die Vorschläge können geprüft und übernommen werden, wodurch weniger manuelle Dateneingabe erforderlich ist und die Datenqualität verbessert wird.

The screenshot displays the 'New Lead' form in the Arineo CRM system. The form is titled 'New Lead - Unsaved' and includes a 'Lead' dropdown menu. The top navigation bar shows the lead's status as 'Qualify (< 1 Min)' and the owner as '# ARI-Consultant'. The form is divided into several sections: 'Contact', 'Company', 'Up next', 'Timeline', and 'Who Knows Whom'. The 'Contact' section contains fields for 'Topic', 'First Name', 'Last Name', 'Job Title', 'Business Phone', 'Mobile Phone', and 'Email'. The 'Company' section contains fields for 'Company', 'Account Name', and 'Website'. The 'Up next' section shows a placeholder for upcoming activities. The 'Timeline' section shows a placeholder for a timeline. The 'Who Knows Whom' section shows a placeholder for connections. A 'Clipboard data' box is visible at the top, indicating that data from the clipboard is being used to populate the form. A 'Drop files or smart paste for AI to make suggestions' button is also present. The 'Form assist' button is located in the top right corner.

Visualize with Copilot

Mit dieser Funktion lassen sich Daten mithilfe von Abfragen in natürlicher Sprache direkt in Dynamics 365 Sales analysieren und visualisieren.

Durch einfache Fragen erzeugt Copilot Diagramme und visuelle Erkenntnisse direkt in Dynamics 365 Sales. Dies hilft dabei, schnellere, datenbasierte Entscheidungen zu treffen.



Enrich Opportunity Data

Diese Funktion reichert Opportunities automatisch mit zusätzlichen relevanten Informationen aus verfügbaren Datenquellen an. Dadurch erhalten Vertriebsteams eine vollständigere Sicht auf ihre Opportunities. Das stärkt das Vertrauen in die Pipeline und unterstützt bessere Priorisierung, Deal Reviews und Forecasting.

Data Enrichment

SuggestionsRecommender

Changes suggested by AI

Summarized from email content.
From email - OutlookLearn more

Proposed Solution✔✕

--Enterprise tier: \$220K annually;
Premium support included;
Implementation 6-8 weeks

Budget amount ⓘ

--\$300,000.00

Qualification Comments ⓘ

--Budget allocated and demo
requested; Customer Success
team involvement planned.

Customer Pain Points ⓘ

--Manual data reconciliation costs
\$400K annually; losing deals due
to incomplete customer views.

Decision Maker? ⓘ

mark-completecompleted

Purchase Process ⓘ

--Individual

Purchase Timeframe ⓘ

--This Quarter

Timeline ⓘ

--This Quarter

Accept all

Reject all

AI-generated content may be incorrect. See terms🔗

Weiterführende Informationen



Disclaimer

Wir weisen ausdrücklich darauf hin, dass die hier vorgestellten Funktionen von uns redaktionell ausgewählt wurden und demnach keinen Anspruch auf eine vollständige Darstellung des Funktionsumfangs eines Service-Updates haben. Eine vollständige Übersicht über die jeweils zugrundeliegenden Funktionen finden Sie in der offiziellen Microsoft-Dokumentation.

[Microsoft Dynamics 365 2026 release wave 1 plan | Microsoft Learn](#)

Ihr D365 What's new Team



Leandro Meermeier
Executive Management



Maximiliane Voigt
Consultant



Robert Müller
Senior Consultant



Tim Mark
Solution Architect

┌
Bei Fragen zu diesem Update und
allen weiteren Themen melden Sie
sich gerne bei Ihrer Ansprechperson.

Arineo GmbH
Paulinerstraße 12
37073 Göttingen

T. +49 (0)551 521380
E. info@arineo.com


www.arineo.com